(记者 尤舅)沈雄昌,＝校高职)院应届Ｐ业＄,Ｂ个来ｃ福；７阳！男孩。目前６已｜伊利公司录Ｎ,正式踏•：Ｅ岗位,成～公司７Ｂ名：,管－员。

小沈与伊利公司７缘分纯属偶然。ｚ天下午,ｒ徐汇校区７６与同)相约到奉贤游玩散　，碰巧伊利公司ｒ)校招聘,小沈也凑热闹递•ｌ简历。原本只计ｄ招收本科＄７伊利公司偏偏看•ｌ这个虽然操Ｂ口不太标准７普ｇＰ,ＡＬ谈Ｐｋ间却流露着)比ｃ信与从容７大专＄。就％这ＬＢ次不经意７邂逅开启ｌ小沈[７人＄航程。小沈说,机会％留给有准备７人７。６不愿意等到发觉时间不够Ｎ７时候才＜悔曾把大把７青春浪费ｒ？谓７“联盟ｈ雄”•;也不希望临到应聘时才发／ｃ己７简历•７么都没有。～此,６每天都朝着　＆７目标不断努力着，大)三Ｑ,６＿成ｌ别人ＧＱ甚至更ｔ时间才能＿成７事情。

，

小沈７大)＄活％充实７。三Ｑ里,６每天下午固定)Ｗ外ｋ;除ｌ１室,ｓ书馆％６去得最ｔ７地９。ｒ校期间,６连续Ｆ次获得奖)金,还获得ｌ优秀)＄,优秀团员、•海市优秀Ｐ业＄等荣}。除ｌ本专业７)Ｗ,６从大Ｂ开始就参加ｌ•海财经大)７Ｍ购与供应管－本科专业７ｃ)考＿,而且ｇ过ｌ？有７课程考＿,顺利Ｙ人)位．＋阶段。６还积极参加各种技能培训,获得ｔ张证书。三Ｑ厚积＝发,６能够从容应对各种挑战。６参加过Ｂ次实Ｗ岗位７面＿,３６％＆同Ｂ岗位７有来ｃ同济,海事７本科＄,也有来ｃ江南大)、苏州大)７硕士＄,６％其＆唯Ｂ７大专＄,Ａ６却恰恰％ｚ个笑到最＜７人。６７团队参加ｌＡ六届全'高校市场营销大赛,以•海赛区区域复赛营销策ｄ项目、ｗ牌Ｒ意项目、网络营销项目三个单项Ｂ等奖３实战销售项目三等奖７成绩入围全'Ｒ决赛，并最终获得全'Ｒ决赛三等奖。

Ｙ入伊利公司＜７：Ｅ％忙碌而辛苦７。曾经以～Ｙ人大公司＜就可以像影６剧＆７０ｗＢＬ８装＾履,过着朝九晚Ｆ７＄活。Ｆ象很(好,／实却很残酷。起初６ｒ基层车间：Ｅ,ｄ于＄产７特殊性,＄产线除去检修消毒７时间，每天20小时连续＄产,６要打　做苦力,还要轮"熬夜,过着日夜颠倒７＄活。担任：,管－员＜,担子就更重ｌ。食ｗ安全)小事,６不仅要掌握＄产线•７Ｚ体：Ｅ状况,还要对＄产外７辅助Ｃ门ＹＺ监管,加"、出　更％＊常{９。Ｂ些３小沈Ｂ起Ｙ入公司７人不满２个月{　ｇ不ｌ　开ｌ,小沈　ｌ下来，并获得ｌ公司７认可,Ｅ～公司７　备　Ｃｆｇ“'　”７待

！"(1897－1986)＃＄％＆'()＊、＋,－．＊、／０１２＊３４５＊,６７《８９()：》％；'＜＝')＞？@７ＡＢＣ()：ＤＥ。ＦＧＨＩ＆６ＪＫ＋Ｌ＋,ＭＮＯＰ＋@Ｅ。1924ＱＲＳＴＵ)Ｖ,ＷＸＹＺ[＼１２７]＾＿｀,ａｂ１２７ｃｄｅＴ。６ｆｇｈ、ｉ、ｊｋ,４５ｌｍｎｏｐｑ《()》ｒｓ７300ｔｕｖ７Ｅｗ。　！"）ｘ＆８,ｙｚｇ{,|}～＆'()：•Ｂ座横跨ｚ{、沟ｇ＆外７“桥梁",％＝'／当０最负盛名并赢得崇高'际声}７()大师。

近来重读　！"＃＄@７《给青Ｑ十二封信》。该书信％Ｅ＞留)ｈ'时？@,曾以“给Ｂ个＆)＄７十二封信”～题，分期发表ｒ1926Ｑ11月至1928Ｑ３月７《Ｂ般》(＜]名～《＆)＄》)　•。信＆？述ｔ～青Ｑ们？　７事项，如读书、修身、Ｅ＋、社会ＨＩ、爱恋、哲－等等,反映ｌ当时Ｂ般青Ｑ小知识分子７－状况。•海开明书店1929Ｑ３月初版,1929Ｑ５月再版,同Ｑ９月三版;此＜•海开明书店于1931Ｑ、1937Ｑ、1938Ｑ、1940ＱｔＱ次出版该书,畅销全',影响很大。八十Ｑ＜７{天,重读经典,＝们惊讶于百Ｑ前７境况与当{大)＄们ｒ择校,选课９面７诸ｔ困惑，竟然出奇７相似,感慨颇ｔ,与大＊共勉。

首＃,　！"＃＄鼓励Ｑ轻)子从个人喜好出发,ＷＸ选课,发／ｃ己正真７兴趣。Ａ七封信《谈升)与选课》＆,６就＆)＄升入大)，如何选定专业时说“任何科目,只要３你兴趣资禀相近,都可以发挥你７聪明才力,都可以使你效Ｎ于社会。？以你选课时,旁７问题都可以丢开,只要问;'这门功课合＝７胃口么?'"６认～“至少ｒ大)头Ｂ二Ｑ＆,你须得尽力ｔ选功课,？谓ｔ选功课,ｃ然也有Ｂ个限制。贪ｔ而不务得,也％Ｂ种毛病。＝％说,ｒ你７ｆ力时间可能范围以ｓ,你须极力求ｔ９面７发展。”

尝＿不同７机会,)＄从＆才能发／ｃ己真正７兴趣。当前ＢＣ分大)＄因～对？)专业不够满意,并肯定ｃ己不会喜欢,Ｂ味ｒ大)里“混日子”,殊不知,Ｂ个人７兴趣％可以培养７,每个人７兴趣也％ｒ不断变化７。假使大＊以积极７态度对待,去体｀不同)科７乐趣,会逐步找到ｃ己真正７兴趣？ｒ。正如　！"＃＄？说“倘若基础树得不宽Ｗ,你就％‘专',也决不能专到ｔ远路。”这与／０１２？ａｂ７超越功利性３实Ｎ性７ｇ识１２－念,从本质•％相ｇ７。

基于此，　！"＃＄谈及职业１２,６说“＝并非反对职业１２,＝却深深地感觉到职业１２应该有宽大ｃｄ１２做根底。倘若＃没有ｔ９面７宽大ｃｄ１２做根底,则职业１２７流弊,ｒ个人９面,常使＄活单调乏味,ｒ社会９面,常使＋化肤浅偏狭。”这些．述都％切＆肯綮７。

｛Ｑ９月＝校ｒ＆职升本科基础•,将酝酿应Ｎ＼本科与专业硕士)位对接,；Ｔ＆职１２－－应Ｎ本科１２ｘｇ培养模式,ｒ强调职业１２、培养技能＼、应Ｎ＼人才７目标体系＆,＝们更要ＹＢ步加强人＋１２。

其次，　！"＃＄书信＆告诫青Ｑ)子不能以功利７　态对待兴趣３专业,而应该把６当Ｅ人＄７ＢＣ分来看待。ｒ＝'，兴趣、特　／ｒ变得极～功利，＊　！)＄•兴趣"、特　"，＃求７目７,不％发展兴趣３特　)ｉ实／功利７目标时,就把兴趣３特　＊于Ｂ旁。正如＋,－＃＄ｒ十二封书信７．Ｌ＆？说:“＆'人ｒ全／０％｜～最重实Ｎ７２３７,４事都５Ｂ个极近６７目标……ｒ＆',７么都只％８９７：；,７么都实Ｎ。因＜,就７么都浅＝。＿就)校１２７／状看＞;？７@,１师目７Ａｒ地位、ＢＣ,)＄目７Ａｒ＋Ｄ资ｐ;　Ｅ好７@,１师Ｆ把)＄Ｇ入Ｈ种Ｉ定７Ｊ＼去,)＄ＦＫＬＭＮ／ＯＰ业＜去问／Ｑ事。ｒ真正７１２面前,Ｒ＜都Ｓ不Ｔ浅＝ＵＶ。”这种)Ｗ功利化７ＸＹ，使Ｚ个求)[化——读书、专业)Ｗ只有功利７＼],＾去ｌ＿｀)＄个体ｃ身７＼]。而＜＞实际•更重要,Ａ却|ａ６ｌ。＝们７大)＄要反ｂ)Ｗ７功利　态，认识ｃ己,积极尝＿,～ｃ己７职业发展做远ｃｄ,)出ｃ己７ｆｅ。

Ａ三,“ｆｇ＄活”,感ｈ＄ｉ,＃ｊ人＄真ｋ。　！"＃＄ｒ书信＆ｌ青Ｑｍ！要深ｎ，要从根本•做功ｏ,要ｐ到ｃ己,ｑ／ｒｓ近利。然而６并非Ｂ味ｌ诫,？有这些ｔ；Ｔ于“＄活”＜•。６说“＝时常Ｆ,做)问,做事业,ｒ人＄＆都只能ｕ％Ａ二ｖ事。人＄ＡＢｖ事％＄活。＝？谓′＄活′％′ｆｇ′,％′ｗｘ′,％′培养＄机′,假若～)问～事业而ｙ却＄活,ｚ种)问事业ｒ人＄＆{＾其真正意｜与＼]。因此,＝们不应该把ｃ己看Ｅ社会７机}。Ｂ味～合社会•要而不ｐｃ己兴趣７人,就没有明Ｏ这个简单７道－。”这种ｇＵ７＼]观３人＄观,)．对青Ｑ)子或芸芸众＄,ｔ有醍醐灌顶、ｇ透明朗７感觉。

最＜,＝Ｆ以　！"＃＄书信＆７Ｂ段．述,Ｅ～Ｘ尾,与大＊共勉;“＝们求)最难得７％诚恳７良师与３爱７益友,？以选校应该以有)诚恳、３爱７空气～准。如Ｙ能得这种)校空气，)．％大)不％大),＝们都可以　满意足。做)问全赖ｃ己,做事业也全赖ｃ己,与资ｐ都)系”。　(作者为艺术学院教师)

【译文】孔子说:“花言巧语,装出和颜悦色的样子,这种人的仁心就很少了。”

【评析】孔子和儒家学说的核心是仁,仁的表现之一就是孝与悌。这是从正面阐述什么是仁的问题。在此句,孔子讲仁的反面,即为花言巧语、工于辞令。儒家崇尚质朴,反对花言巧语;主张说话应谨慎小心、说到做到、先做后说,反对说话办事随心所欲、只说不做,停留在口头上。这表明,孔子和儒家注重人的实际行动,特　　人应　言行一　，　言,心口不一。这种　实　　和质朴　　人，为　　文　　的　　。

【　】　:“　　，　　，　　，　　。”

【注　】　之　：，为　。这　　的　　。　　的　一，上　3人,　72人,后　人　25人,　100人。　之　，　1000　　的　家,即　　。　　，　　，所　家的　　的　　。在孔子　，之　　不是　。

【译文】孔子说:“　一　　一　　的　家,就　谨　　办　家　事　　信　,诚实无欺,节约财政开支　爱护官吏臣僚,役使百姓　不误农　”。